

ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

На протяжении нескольких десятков лет (начиная с 1998 года) компания Viessmann Werke GmbH & Co KG успешно работает на территории Российской Федерации (РФ) в сегменте промышленных водогрейных и паровых котлов, предлагая широкий спектр оборудования, находящегося на пике технологического прогресса. Котельное оборудование Viessmann работает в различных климатических условиях от Крыма до Камчатки (а площадь России составляет более 17 млн. км), при различных параметрах, температурных графиках, видах топлива и условиях эксплуатации



В настоящее время фармацевтическая отрасль и биотехнологии получили колоссальный импульс развития: происходит как расширение основных производств (позволяющих не только расширить выпуск традиционной номенклатуры, но и освоить производство новых препаратов), так и строительство совершенно новых заводов. Активно внедряются и используются самые современные технологии. Однако данные нововведения в меньшей степени касаются энергетических хозяйств многих производителей. Мы часто видим дисбаланс между современным высокотехнологичным основным производством и откровенно старым и неэффективным обеспечивающим производством, в качестве которого, в частности, выступают паровые и водогрейные котельные установки. В ряде случаев проблема усугубляется еще и тем, что пар на технологию приходится покупать у сторонних поставщиков, что не позволяет оперативно принимать меры по качественному обеспечению технологического процесса энергетическим ресурсом и, как правило, стоимость тонны покупаемого пара существенно превышает себестоимость тонны пара при собственной генерации, не говоря уже о его качестве. Что в конечном счете приводит к удорожанию производимой продукции и возможному появлению нежелательных рисков.

Строительство собственной паровой или пароводогрейной котельной, либо модернизация старой котельной с использованием современных паровых котлов с модулируемыми горелками и современными системами безопасности и управления, подключением их к вышестоящему уровню, возможностью диспетчеризации, учету фармацевтического инжиниринга,

позволяет существенно снизить долю энергозатрат в себестоимости продукции, организовать процесс производства непрерывным, оптимально синхронизировать процессы потребления и производства пара, снизить процент брака и повысить надежность всего производства за счет стабильных параметров пара при любых нагрузках и расходах. Кроме этого современные паровые котельные работают полностью в автоматическом режиме, что позволяет не только исключить, так называемый, «человеческий фактор», но и снизить себестоимость вырабатываемого пара.

При выборе оборудования инвестору / конечному заказчику нужно оценивать все возможные риски и затраты (как капитальные, так и возникающие в процессе дальнейшего обслуживания), поэтому говоря об эффективности работы паровой котельной, безусловно надо иметь в виду:

- Весь комплекс работ от разработки технического задания на проектирование до эксплуатации работающей котельной и ее сервисного обслуживания. Своевременную и оперативную квалифицированную инженерную поддержку от производителя оборудования;

- Весь комплекс основного и вспомогательного оборудования. К нему можно отнести химическую и термическую подготовку воды, ее учет, утилизацию теплоты, а также насосы, горелки, запорно-регулирующую арматуру, контрольно-измерительные приборы, систему управления и пр.;

- Разработку и создание уникальной инфраструктуры предприятия, основанную на специальных требованиях применительно конкретно к данному виду отрасли (фармацевтика, биотехнологии).

Именно поэтому мы смело предлагаем нашим бизнес-партнерам сегмента промышленных мощностей программу комплектных поставок или иными словами комплексные решения для паровых котельных. Данное решение позволяет на самой начальной стадии проработки проекта исключить ошибки в подборе основного оборудования котельной, поскольку за это отвечает не только проектировщик, но и сотрудники инженеринговых подразделений компании Viessmann. В процессе консультаций и взаимодействия между участниками проекта появляется сбалансированное по всем параметрам и отвечающее конкретным (уникальным) требованиям технологического процесса комплексное решение. Весь объем оборудования поставляется в рамках единого договора на согласованных условиях, с одним юридическим лицом, отвечающим за комплектность, сроки поставки, качество оборудования, за его сервис и гарантию.

Учитывая специфику рынка теплотехнического оборудования РФ, а так же осознавая всю полноту ответственности перед нашим клиентом / потребителем готовой продукции, мы четко понимаем, что промышленный котел, как «сердце котельной», должен быть в первую очередь надежным, легко обслуживаемым, неприхотливым в эксплуатации и в случае необходимости ремонтпригодным. Именно его технические и эксплуатационные характеристики, а также конструктивные особенности в большей степени определяют качество и стабильность параметров, стабильность технологического процесса (что в конкурентной среде немаловажно и является важным конкурентным преимуществом), а результатом является конечная стоимость производимой продукции, ее качество и увеличение эффективности производства.

Резюмируя все вышеперечисленное, можно с уверенностью сказать, что промышленные водогрейные и паровые котлы компании Viessmann Werke GmbH & Co KG, отвечая самым высоким требованиям качества, надежной и бесперебойной работы самого рачительного заказчика, на протяжении всего жизненного цикла находят свое применение в любом сегменте промышленного оборудования, в том числе и в фармацевтической промышленности.

Если у Вас есть потребность в паре или тепловой энергии или Вы планируете строительство котельной, то отдел продаж промышленного оборудования всегда с радостью готов проработать оптимальное решение организации котельной установки на базе котлов Vitomax, оказать помощь и предоставить Вам наиболее полную и подробную информацию.

На протяжении 17 лет, ежедневно осуществляя обработку и поддержку продаж на всех этапах поставки оборудования, от проектирования до момента монтажа, пуско-наладочных работ и ввода оборудования в эксплуатацию, мы накопили огромный опыт в промышленном секторе и готовы этим опытом сегодня поделиться с Вами.



РЕФЕРЕНЦ-ОБЪЕКТЫ:

- 1. Завод по производству готовых лекарственных форм Такеда г. Ярославль**, 2 паровых котла Vitomax 200-HS M237 3,8 т/час, 10 бар с экономайзером ECO100; 2 водогрейных котла Vitomax 200-LW M241 6,6 МВт. Поставка: 2011 год
- 2. ОАО «Фармстандарт-Лексредства» г. Курск**, 1 водогрейный котел Vitomax 200-LW M241 3,2 МВт 6 бар, 2 водогрейных котла Vitomax 200-LW M241 3,9 МВт 6 бар, 2 паровых котла Vitomax 200-HS M235 3,2 т/час, 6 бар. Поставка: 2011 год
- 3. ООО «КРКА-РУС» г. Истра**, 2 паровых котла Vitomax 200-HS M235 6,0 т/час, 8 бар. Поставка: 2011 год
- 4. ЗАО ФФ «Лекко» Владимирская область**, 1 паровой котел Vitomax 200-HS M73A 4,0 т/час, 10 бар. Поставка: 2014 год
- 5. ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм» г. Томск**, 2 паровых котла Vitomax 200-HS M73A 3,2 т/час, 6 бар. Поставка: 2014 год



climate of innovation

**Отдел продаж промышленного оборудования
ООО «Виссманн» Москва**

г. Москва, 129337, Ярославское шоссе, 42
Тел.: +7 495 6632111, факс: +7 495 6632112
www.viessmann.ru, www.viessmannrus.com